SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE

SENA REGIONAL TOLIMA

Sistema de Gestión de la Calidad

Nombre del Programa de Formación: **____COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR**

Competencia: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

Resultado de Aprendizaje: RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

Nombre del Aprendiz KAROL JULIANA DUCUARA BURBANO **No. de Ficha:**2689288

Fecha: 6 de Diciembre de 2022

Instructor: EDINSON CHACON GARZON

EVALUACION DE CONOCIMIENTOS PREVIOS

COMO SER UN EMPRENDEDOR

Responda cada una de las preguntas. Si desea RESPONDALAS CON SUS PROPIAS PALABRAS (ES LA MEJOR FORMA DE CONCEPTUALIZAR LA ACTIVIDAD

1. Identifica las principales actividades de su vida cotidiana.

R// En mi diario vivir colaboro con los quehaceres de la casa ademas me gusta estar en el colegio con mis compañeros.

.

2. Plantea objetivos a corto, mediano y largo plazo.

R// Corto plazo quiero terminar el colegio.

Mediano plazo ser profesional tenr una carrera en la universidad.

Largo palzo tener un negocio de venta de productos quimicos para el campo.

.

3. Expresa sus conocimientos sobre la visión personal y sus motivaciones.

R// No tengo una vision sobre mi persona a futuro y mis motivaciones es para conseguir lo que quiero es mi familia y tener un crecimiento economico.

firma			